中環愛神放箭

一網打盡單身貴族

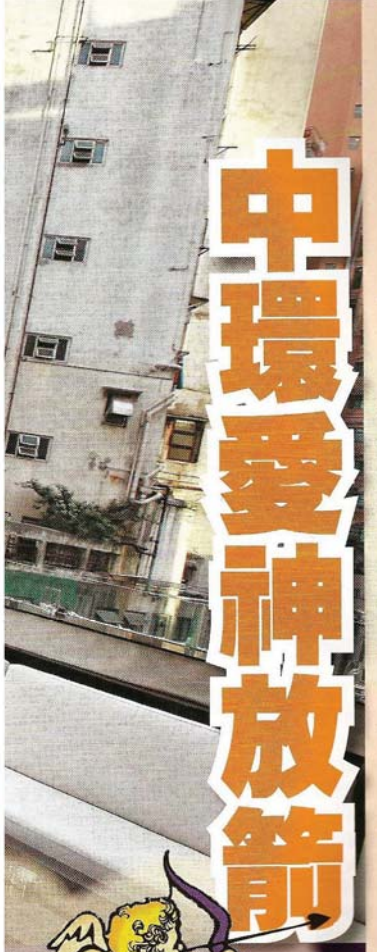
36歲的律師Joesph有多次參加「配對」約會經驗，近日更參加了費用數千元專給中產專業的午餐約會，在輕鬆氣氛下結識異性。

年尾原是結婚旺季，還以為受金融海嘯影響，不少情侶會把結婚計劃押後，原來情況正好相反，不少地方如台灣、美國等，選擇現時結婚的人反而比往年旺季更多。究其原因，是他們認為結婚可抵抗經濟低迷，其一是心靈上多了一份支持、面對逆境時互相扶持；其二是夫婦共同生活又會比單身時少花錢。

海嘯期間，「摩登媒人」在港更靜悄悄地發起了一場革命，似要迎接來年的雙春兼閏月，不但愈搞愈興旺，顧客更趨年輕化，熱門交友網站料明年逆市將大增收入一成多。

有跨國媒人公司無懼金融海嘯近月闖港，坐落靜中帶旺的中環蘭桂坊，網盡中產專業單身男女，慰藉海嘯下的寂寞心靈。

撰文：卜凡、胡嬪詠 • 攝影：周穎瑤　郭紫珊、曾梓洋 • 美術：林美賢



現職律師的Joseph，36歲，在一般人眼中，是個外貌英俊、事業有成的專業人士，應該很容易結識異性，怎也想不到，他會尋求「媒人」的幫助。

原來早在5、6年前，Joseph已嘗試參加極速約會和單對單晚餐約會，最初只因好奇貪玩，沒想到數年後卻有另一番見解：「對於我來說，要結識異性的確不難，但要找適合自己的伴侶則不容易。通過專業作媒機構不但可以結識同樣有心尋找伴侶的異性，而且還有專人先幫我做好配對，更容易找到心目中理想的另一半。」

被問到有甚麼擇偶條件，令Joseph這麼難找到理想對象，他笑說：「最重要是聰明、談吐大方得體，而且善解人意。」

的確，要找到具以上條件的伴侶，是要花些時間的，而工作忙碌的Joseph，就選擇了讓跨國媒人公司Lunch Actually代勞，他表示，最初參加也是被午餐約會的模式吸引：「晚餐較為拘謹，時間又長，午餐感覺較輕鬆，就好像是去認識朋友，而不是約會。」

另一位受訪者Shirley，在監管機構任職經理，28歲的她，身邊的同事年紀也比她年長，難以從中找到適合對象，加上Shirley又特別要求對方一定要是基督徒，故交友範圍進一步收窄。

Shirley最初加入Lunch Actually成為會員，是因為當時正推出優惠計劃，試用價費用相宜，雖然到目前為止，她還未找到理想伴侶，但也對該公司服務感到十分滿意。

信心保證鎖定中產階層

位於中環蘭桂坊的Lunch Actually，今年6月由新加坡空降香港，辦公室布置得十分舒適，身在其中令人感到放鬆。創辦人之一林笑屹（音元，意指峻峭的山）說，Joseph和Shirley所面對的，正是不少未婚男女所面對的問題。

「我身邊有很多單身朋友，就像二人一樣，條件不錯，但就是找不到對象；進一步觀察後，發現他們大多工作繁忙，又因自身條件不錯而對伴侶有要求，於是開始覺得作媒這門生意有發展空間。」

打算創業後，林小姐曾認真鑽研這方面的學問，更親身到美國相關機構Matchmaking Institute取得媒人專業證書，2004年與丈夫一起在新加坡開辦了首家為中產而設的媒人公司。她指，令亞洲人覺得新奇的午餐約會，其實在歐美以至澳洲早已十分流行。她解釋因與素未謀面的人共進晚餐，聽起來會令人覺得拘謹，午餐則顯得較輕鬆及舒服。