



Lunch Actually

大搞「至靚」飯局

單身其實沒甚麼大不了，但情人節當天便不同了。一對對有情人穿街過巷，難免令沒情人者心灰意冷。想改變現狀，坊間有大大小小情侶配對公司，最近一家標榜「一對一飯局」，名為Lunch Actually 的情侶配對公司，將外國流行的Lunch Dating引入香港，單身人士，有福了！

Lunch Actually的創辦人之一林奕軒(Violet)，曾在新加坡一家銀行工作。她發現，身邊很多條件不差的同事，因為工作太忙無暇結識伴侶，令她決定開一家情侶配對公司：「Lunch Dating在英國、美國和澳洲等地都很流行，亞洲卻並未有類似公司出現，因此覺得這門生意有潛質。」

結識異性「快、狠、準」

Lunch Actually在新加坡開業4年，選擇上年登陸香港，一來兩地市場相似；二來除了香港人外，從未試過有其他國家的人專誠越洋到新加坡入會。Violet表示：「我們會小心地接受會員申請，了解每個會員的背景、喜好，才會為他們安排Lunch Date，之後更會給會員Feedback，提出他們的優點、改善之處及約會Tips，確保他們不會浪費時間。」事實上，Lunch Actually自開業以來，促成了超過1萬次約會，85%會員給予「滿意」及「優異」評級，可見Violet這位「現代紅娘」絕非浪得虛名。

有關Lunch Actually.....

- 會員情況** 女會員年齡由25至39歲，男會員由29至40歲，男女比例為4:6，全為白領人士，當中80%有學士學位或以上學歷，最多從事金融行業或市場推廣業務。
- 男士擇偶條件** 95%男士要求女性外表不俗，Violet坦言，香港女士已較新加坡及馬來西亞女士更優打份。
- 女士擇偶條件** 幾乎全部女士都要求男士經濟基礎穩健。
- 約會餐費收費** 由4,500元至1萬元不等，包括3次至10次以上約會，逾70%香港會員選6,000元套餐(包10次約會)。



■Lunch Actually的創辦人之一林奕軒(Violet)一副率真模樣，成為公司的「主招牌」。

兼職戀愛顧問

Lunch Actually開業成本約75萬元，主要來自租金及薪金；Violet表示，付出最多的反而是時間：「配對情人是一件很「個人」的事，不同人有不同條件，要管理他們的期望，對一些很久未曾拍拖的人，亦要「Train」他們；甚至有人說起往事時會傷心落淚，我們就要作出適量輔導。最難的地方是約個會員出來吃飯，比為他們找到合適人選更難，因為他們太忙了！」

中國人相信緣份，又有很多人說：愛情並不能強求，可是，只要這城市繼續寂寞，Lunch Actually的生意便長做長有。

男女比例 增加隱憂

香港女生常埋怨男少女多，去年香港女性人口大增增至363.8萬，男性人口只輕微增至328.7萬，女較男多35萬人。廣州亦出現類似情況，有調查顯示，廣州市單身男女比例是55:100，單身女士比男士多出一倍！不過，以中國整體而言，重男輕女情況依然嚴重，目前內地每1,000個男嬰只有834個女嬰。至於亞洲方面，有未來學家估計，亞洲貧窮地區普遍出現墮胎、殺女嬰的現象，至今至少有6,000萬名亞洲女孩「消失」。到2020年，亞洲部分地區的男女比率將是4:1。

參加者有感！

30出頭的Amy，早就Lunch Actually是最佳選擇，從沒在新加坡「覓求入會」，為何會如此熱衷？「自己年紀不輕，想長個合適的結婚對象，搵錢找及拍浪費時間。Lunch Actually會幫我搜尋合適的男士，他們實際條件都不俗。」



Amy喜歡Lunch Dating，覺得其他交友方式，例如Speed Dating每人只交談5分鐘不列時間，亦笑指自己未必有20多歲的「姊妹仔」事。現在Amy透過Lunch Actually的會過5位男士，看來很快就會找到「Chemistry」的那一位。